

LÍDERES

La Revista de las Empresas Líderes de Granada



ENERO 2025



ALBERTO GUZMÁN

CEO y Founder
ANSOTEC

“Lo importante no es llegar sino mantenerse”

ALBERTO GUZMÁN

“No hay nada como trabajar en lo que te gusta”

Alberto, ¿cómo se creó Ansotec?

Terminados mis estudios de Ingeniería Industrial en la facultad de Ingenieros de la Universidad de Navarra en San Sebastián (Guipúzcoa), decidí desarrollar mi proyecto final de carrera “Trazabilidad del Aceite de Oliva en Almazaras” en una empresa andaluza de Sevilla que conocí a través de un familiar.

Nueve meses más tarde y tras casi 6 años fuera de casa, entre el tiempo invertido en la carrera en San Sebastián, Leeds (UK) y Sevilla, decidí volver a Huétor Tajar (Granada) donde tenía mi familia, mis aficiones y mi novia, hoy en día mi mujer y madre de mis dos hijos.

Encontré trabajo en Granada, donde conocí y aprendí de ingenieros granadinos, todo ello mientras dedicaba mi tiempo extraordinario creando y desarrollando ANSOTEC, que nació en marzo 2007. La fundamos tres socios, naturales de Huétor Tajar: un arquitecto técnico (mi tío), un ingeniero de telecomunicaciones (amigo) y un ingeniero industrial (yo). La empresa comenzó como un proyecto de futuro que pudiéramos ir desarrollando fruto de las sinergias entre los tres, aportando unos, contactos; otros, conocimientos y otros, gestión.

El enfoque inicial de la misma era la ingeniería orientada a la edificación, las renovables y la automatización industrial,



Alberto Guzmán

CEO & Founder de ANSOTEC



Sede Ansotec - Huétor Tajar - Granada



Sede Ansotec

pero la crisis del ladrillo hizo que rápidamente nos dirigiéramos de manera plena al ámbito industrial, lo que hizo que cobrara mucho sentido la orientación común hacia la ingeniería y la automatización industrial.

Así, en 2008 ya quedamos solo los ingenieros como socios de la empresa. Desde 2008 a 2013, ANSOTEC fue creciendo y se llevaron a cabo colaboraciones con terceros en diferentes proyectos empresariales en los que participaba como fundadora y socia (por cierto, alguno de estos proyectos vive y se ha desarrollado como es el caso de VIVENDIO, del grupo ACONSER) y en los que nos involucrábamos los socios de ANSOTEC a tiempo parcial.

Tras esto, en septiembre de 2013, decidimos dar entidad al proyecto y los socios nos centramos por completo en la empresa, momento que considero el inicio de lo que hoy en día es ANSOTEC, buscando, a medio plazo, poder ofrecer a nuestros clientes soluciones tecnológicas llave en mano para la industria.

Entre 2013 y 2019 crecimos y desarrollamos una estructura de empresa que contara con los diferentes departamentos que se requerían para este tipo de proyectos. Partiendo de nuestra experiencia en ingeniería y software de automatización PLC y SCADA,

desarrollamos otros servicios complementarios, creamos nuestro taller eléctrico, que contaba con una instaladora y cuadristas especializados en control, todo ello de manera progresiva y fruto de las necesidades que requerían los proyectos que íbamos ejecutando y, sobre todo, con objeto de dar un buen servicio a los clientes.

En 2015 ya trabajamos en el desarrollo de planes estratégicos de la mano de consultores externos como TOPMINDS, que nos ayudaba a definir el desarrollo de la empresa a 3 años, concretando servicios y sectores objetivos entre los que aparecía ya el sector oleícola, fruto de buscar industrias en las que poder ofrecer servicios.

Analizando qué podíamos ofrecer a ese sector del aceite, con la llegada de la iniciativa Industria 4.0 en 2017 y 2018 decidimos crear una solución tecnológica que habilitara su transformación digital y que pudiéramos expandir rápidamente en nuestro ámbito geográfico. Para ello, creamos un nuevo departamento en la empresa que aportara capacidades de integración y nos envolviera en la Industria 4.0, permitiéndonos

escalar en este sentido los acuerdos de partenariatzo con un abanico de partners de primer nivel del sector industrial con los que contaba ANSOTEC -como Siemens, Rockwell, Microsoft, etc.- y que avalaran a nuestra compañía, aportando valor y seguridad a las soluciones que desde ANSOTEC se ofrecían a los clientes.

En este camino encontramos a Eduardo Valverde, en aquel momento y hasta ahora, Gerente de la Cooperativa San Sebastián, S.C.A., más conocida como Conde de Benalua y por su afamado Aceite Amarga y Pica. Con ella desarrollamos un proyecto pionero de digitalización en el sector oleícola que, a partir de 2020, empezó a posicionarnos como empresa de referencia, siendo hoy en día reconocida en este sector.



Instalaciones en Polígono la Catalana

¿Y cuál es la situación actual de la empresa?

Hoy ANSOTEC se dedica a la transformación digital de la industria, contamos con unas 90 personas en plantilla y trabajamos para empresas importantes del sector agroalimentario, químico, cosmético y minerales.

Desarrollamos soluciones llave en mano con garantía total y brindamos servicios de soporte y mantenimiento remoto a todos nuestros proyectos, siendo nuestros clientes finales industrias de reconocido prestigio de los sectores

anteriormente mencionados, entre los que podemos destacar en ámbito alimentario a Coca-Cola, Lactalis, Grupo De Prado y DCOOP,. En mundo de los fertilizantes, empresas como Herogra Fertilizantes, SIPCAM Iberia, KIMITEC, y en el ámbito de minerales destaca COSENTINO, entre otros muchos.

También contamos con un importante porfolio de empresas industriales y cooperativas que han implantado nuestra solución de Transformación Digital Almazara Conectada 4.0® en almazaras, entamadoras, etc.... Esta solución debidamente adaptada permite abarcar otros subsectores, y nos está permitiendo acceder a otros subsectores agroalimentarios como almendra, pistacho, hortofrutícola, etc....



Foto de Equipo Ansotec



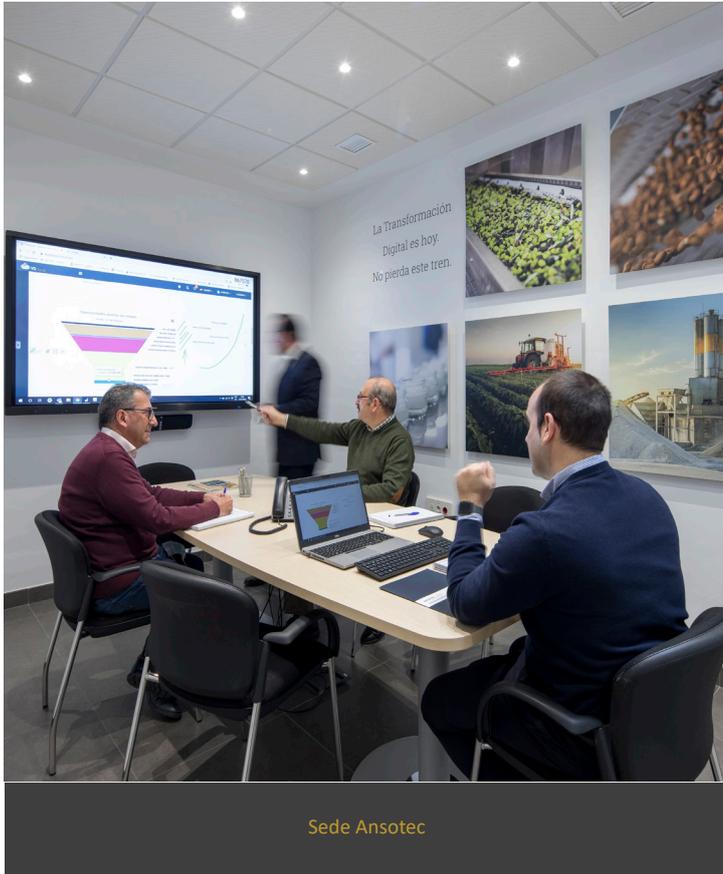
Montaje Cuadros Eléctricos

¿Nos podría hablar de los objetivos de futuro?

Lo importante no es llegar sino mantenerse, nuestro objetivo es mantener el nivel de servicio a nuestros clientes y seguir proporcionándoles las mejoras tecnológicas que requieren sus industrias. Eso implica seguir forjando a nuestro equipo humano, que debe estar en un permanente proceso de aprendizaje, mejora e implantación. Si bien hemos incorporado a nuestros proyectos soluciones 4.0, creemos que aún podemos seguir abarcando nuevos nichos en este nivel que permitan eficientar los procesos en la industria y la cadena de suministro. Permaneciendo atentos a la llegada a la industria de la Inteligencia Artificial, que llevará a las industrias al 5.0, todo un reto y, por otro lado, una nueva oportunidad. Y sin perder el foco en los sectores y clientes con los que hemos forjado una relación de partner y a los que no podemos fallar.

Deseamos trabajar con clientes que tenga un plan definido y que nos reconozcan como partners en el proceso de transformación de su industria pues no son proyectos puntuales, sino que es un camino que implica un proceso de transformación.

Para poder dar servicio a todo esto necesitamos estar rodeado de los mejores profesionales y tenemos acuerdos y colaboraciones con la Universidad e institutos tecnológicos de la provincia de Granada, sin lo que sería muy difícil seguir creciendo.



Sede Ansotec

¿Cómo fueron sus comienzos en la empresa?

En los inicios, cuando fundamos la compañía, los ingresos me los proporcionaban otros empleos, me mantenía con el sueldo que generaba en mi jornada laboral trabajando para terceros y dedicaba mi tiempo extra a formar y dirigir a los empleados que contrataba y que manteníamos gracias a las aportaciones que los socios hacíamos a la empresa, hasta que se empezaron a generar ingresos con proyectos de manera directa.

Durante la post crisis del ladrillo (2009), tuvimos que apoyarnos en relaciones con empresas más grandes, gracias a las cuales pudimos viajar al extranjero y dar servicio fuera de España, para poder sobrevivir y ganar experiencia. En mi caso viajé muchísimo a Latinoamérica, a Chile, donde encontramos importantes proyectos que nos permitieron arrancar la empresa en periodos difíciles en España y entender la importancia de no depender de un único mercado, ni de un único sector.

¿Cuál considera su mayor logro o satisfacción como directivo

Sin duda, el proceso llevado a cabo para profesionalizar la empresa, creando una estructura de expertos que me ayudaran a desarrollar la empresa, asignando responsabilidades y dando el paso por mi parte hacia una dirección general más allá de tocar todos los palos. Esta decisión la tomé ligada al proceso de adquisición del otro 50% de la compañía, que se llevó a cabo desde el verano de 2018 a marzo de 2019. A partir de ese momento, la gestión de la empresa paso a estar profesionalizada.

No haber tenido esto claro y no haber llevado este proceso de manera correcta hubiera significado llevar al traste el proyecto y volver a empezar de cero, afortunadamente todo salió bien y me permitió a mí continuar con ANSOTEC.

En particular, cuando me marco un objetivo trato de perseguirlo y es fundamental este proceso, pues si el rumbo no está claro difícilmente llegaremos a buen puerto a tiempo.



Panel de Control Conde de Benalúa



■ ALBERTO GUZMÁN

Por último, nos gustaría conocerlo un poco más a nivel personal, saber cuáles son sus aficiones, de qué disfruta en su tiempo libre.

Intento dedicar tiempo a la familia y hobbies los fines de semana, para llegar los lunes al 100% a la empresa, cosa que en los inicios no podía hacer pues hubo que poner todo para que la empresa prosperara.

En lo personal, me considero buen amigo, soy gran aficionado a la caza menor y mayor que practico en especial en compañía de mi padre, así como de familiares y amigos.

Además soy amante del balonmano. Desde 2021 presido el Club de Balonmano Huétor-Tajar, histórico club granadino que en 1993 y 1994 llevo el balonmano granadino a la Liga Asobal. A día de hoy, este proyecto de refundar el club

y crear una cantera en mi pueblo que pueda hacernos volver a disfrutar, en unos años, de este deporte y volver a contar con un equipo senior en competición, es un proyecto al que dedico parte de mi tiempo libre y que consigo llevar adelante gracias a la colaboración de mis amigos, con los que comparto afición.



Club Cámara Granada

Un espacio donde las empresas generan negocio
y obtienen las claves para ser Líderes.

Contacta con nosotros

689 152 254 | 646 576 573



clubcamara@camaragranada.org



www.clubcamaragranada.org



Luis Amador, 26 | 18014 Granada

